



Dzień dobry, AXA w czym mogę pomóc?

Poznaj niektórych doradców ubezpieczeń
w naszym dziale sprzedaży Call Center.

**To oni, w razie potrzeby, będą do Twojej dyspozycji.
Wystarczy, że zadzwonisz :-)**

Kto wie, może właśnie Sylwia, Ewa, Piotr, Iryna,
Mateusz, Zuzanna, Jacek lub Karol
podniosą słuchawkę.

Do usłyszenia!

Sylwia Szymańska

W AXA od 8 lat

Lubię poznawać różnych klientów i tak dostosowywać ofertę do ich potrzeb, żeby po rozmowie mieli poczucie, że właśnie tego szukali.

Moje mocne strony to zaangażowanie, cierpliwość, umiejętność budowania ciepłej relacji, potrafię "wejść w buty klienta".



Ewa Zdanowicz

W AXA od 6 lat

Jakość pamięta się o wiele dłużej niż cenę, dlatego dla mnie najważniejsze jest zadowolenie klienta.

Moja mocna strona to cierpliwość i pozytywne nastawienie :-)



Piotr Rogulski

W AXA od 10 miesięcy

Lubię gdy klienci są zadowoleni po miłej i konkretnej rozmowie. To mnie motywuje. Mocne strony: skrupulatność i sprawność w szybkim uczeniu się. Praca konsultanta to przygoda, w której mogę pomagać ludziom – tego nie da się porównać z niczym innym :-)

Iryna Raiska

W AXA od 10 miesięcy

Lubię kontakt z klientem :-). Najbardziej satysfakcjonuje mnie, kiedy Klient jest zadowolony z oferty ubezpieczenia i obsługi. Łatwo nawiązuję kontakty z ludźmi, czuję, że to mnie rozwija. „Człowiek, który się uczy – młodsze, a który przestaje się uczyć - zaczyna się starzeć!”, to moje motto.



Mateusz Zyskowski

W AXA od roku

Najbardziej w tym zawodzie cenię kontakt z drugim człowiekiem. Moje mocne strony? Hmm... Ekstrawertyzm, motywacja do działania i pozytywne nastawienie.

Uwielbiam kończyć rozmowę w pozytywnym tonie. To napędza mnie do działania oraz pokonywania kolejnych trudności.



PIERWSZA POLISA ONLINE



Zuzanna Rutkowska

W AXA od 2,5 roku

Lubię ludzi, lubię z nimi rozmawiać, słyszeć ich uśmiech w słuchawce. Czuje się spełniona jeśli usłyszę na koniec rozmowy „dziękuję za pomoc”.

Wiem, że ubezpieczenia to może być trudny temat, dlatego obsługuję klienta w taki sposób, w jaki sama chciałabym być obsługana.



Karol Kimszal

W AXA od 2 lat

Tak, jak w świecie sportu, tak i w świecie sprzedaży, trzeba stale podnosić poprzeczkę. Dla mnie najważniejsze jest zadowolenie klienta, zarówno z rozmowy, jak i z zakupionego ubezpieczenia.

W osiągnięciu sukcesów pomagają mi wiedza o ubezpieczeniach, nastawienie na cel oraz dobra dykcja :-)

Jacek Mołęda

W AXA od lipca 2019

W rozmowie z klientem jestem uważny i kreatywny, bo wtedy jestem w stanie dobrać najlepszy zakres ubezpieczenia i spełnić jego oczekiwania.

Empatia i umiejętność słuchania to moje mocne strony – zależy mi, żeby być partnerem w rozmowie, a te cechy przekładają się na skuteczność.

